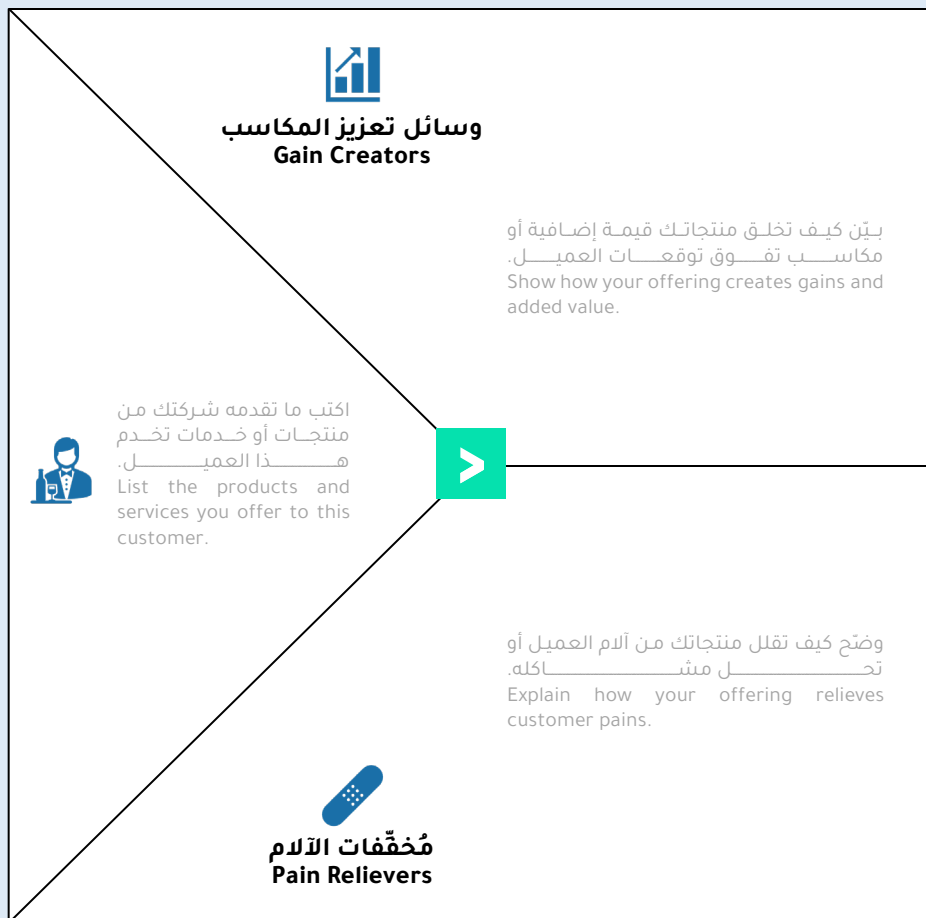


نموذج عرض القيمة

Value Proposition Canvas

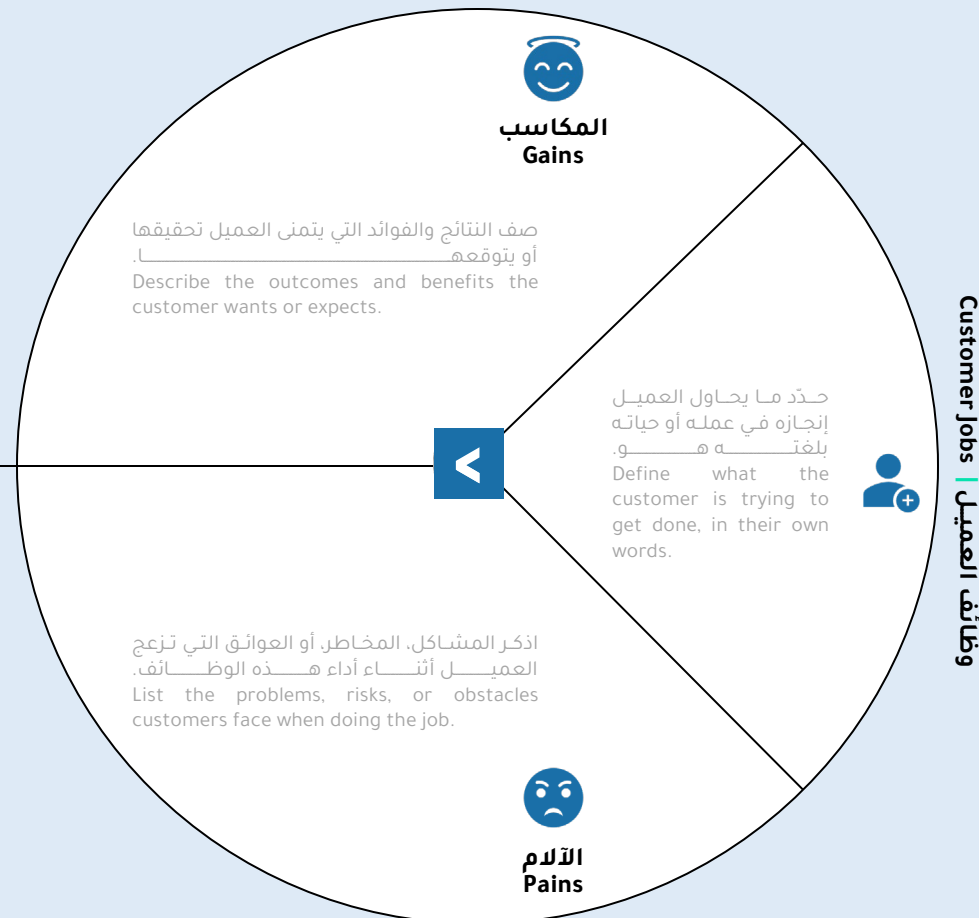
المنتجات والخدمات | Products and Services



Value Proposition

القيمة المقترحة

لخص لماذا يختار العميل: كيف تحل مشكلته، وتحقق له قيمة حقيقية، ولماذا أنت مختلف.
Summarize why customers choose you: how you solve their problem, deliver value, and stand out.



Customer Segment

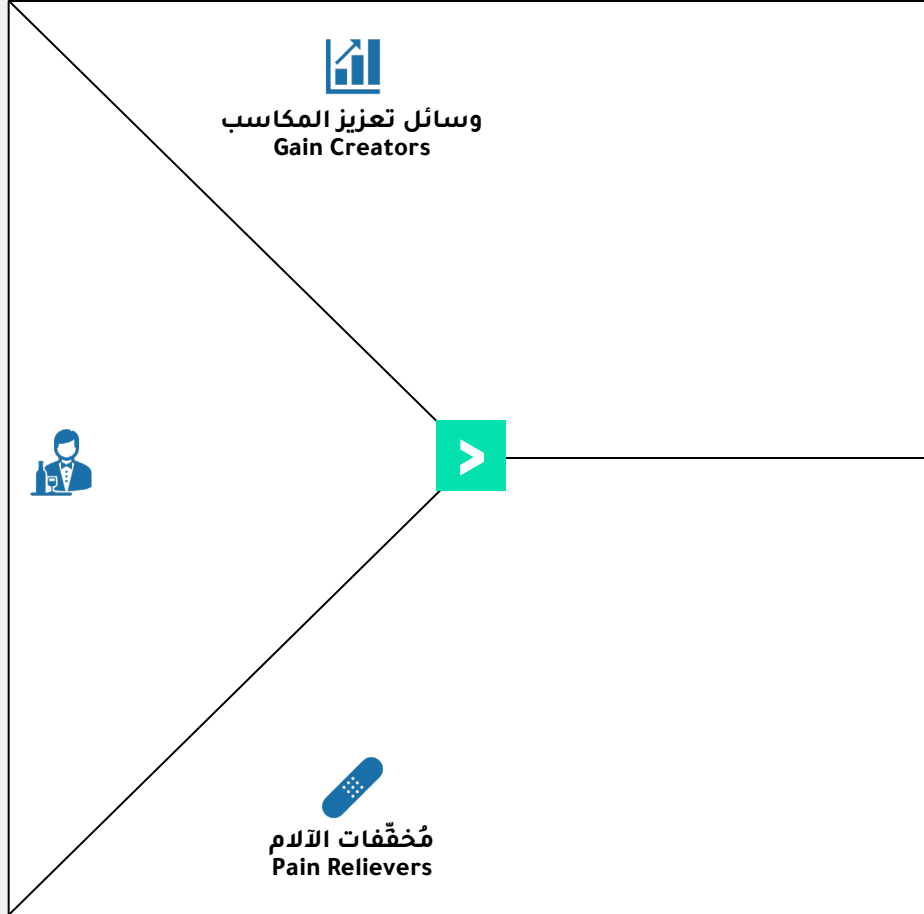
شريحة العملاء

حدد من هو عميلك المستهدف بدقة: صفته، احتياجاته، وسياقه العام.
Define who your target customer is, including their role, needs, and context.

نموذج عرض القيمة

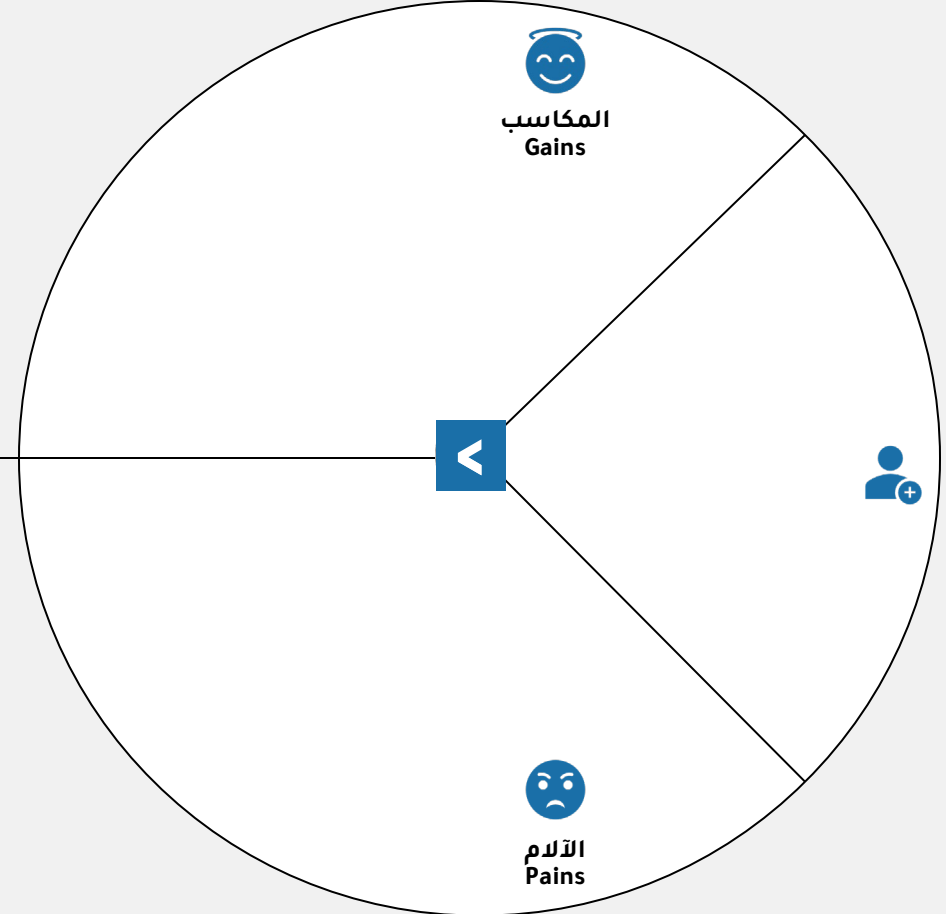
Value Proposition Canvas

المنتجات والخدمات | Products and Services



Value Proposition

القيمة المقترحة



Customer Segment

شريحة العملاء

وظائف العميل | Customer Jobs